



## management Coaching & Advies



# Nieuw Perspectief op Zaken

## On-the-job Coaching

Bij steeds meer bedrijven is marketing een gewaardeerde discipline. In marketeers komen vak-kennis, communicatieve vaardigheden, analytisch vermogen en creativiteit samen; een bijzondere combinatie.

Om goed te kunnen functioneren hebben marketeers behoefte aan een spiegel, een sparringpartner, een klankbord om ideeën te kunnen toetsen en verder ontwikkelen.

Sparringpartners met de juiste achtergrond en ervaring zijn echter niet overal voorhanden. En dat is jammer, want ideeën en creativiteit floreren met interactie.

*“Mensen die  
gecoacht worden  
behalen betere  
resultaten”*

### “On-the-job Coaching”

DMS biedt begeleiding voor de persoonlijke en professionele ontwikkeling van uw marketing/commercieel talent door coaches met een flinke professionele ervaring. Coaching is al een zeer effectieve manier van trainen. On-the-job Coaching gaat nog een stap verder. De belangrijkste voordelen van deze vorm van coaching zijn:

- ◆ Er wordt gewerkt aan de actuele thema's uit de praktijk van de gecoachte – niet aan de cases uit de cursusmap;
- ◆ Meer diepgang; er is 100% aandacht voor de gecoachte;
- ◆ Geen dagenlange afwezigheid en geen stress van de overvolle e-mail inbox naderhand;
- ◆ Gemakkelijk in te passen in de agenda. De coach komt naar u toe (geen reistijden).

### Voor wie is het bedoeld?

Marketing Managers, Product Managers, Business Developers en Account Managers die zich op hun vakgebied verder willen professionaliseren en inspiratie zoeken ten aanzien van hun persoonlijke ontwikkeling.

On-the-job Coaching is bedoeld voor mensen die goed in hun vel zitten en deze vorm van begeleiding als een kans zien.



### Een mens heeft altijd keuzes...

De ruit in ons logo staat symbool voor die keuzes. Het niet maken van een keuze is ook een keuze. Maakt u vandaag de keuze voor een nieuw perspectief?



## Nieuw Perspectief op Zaken

### Wat levert On the job Coaching me op?

U zult effectiever worden in het plannen en uitvoeren van uw werk. U leert vanuit een breder perspectief kritisch de invulling van de eigen rol - en de patronen daarin - onder ogen te zien.

Vandaar onze belofte: "Nieuw Perspectief Op Zaken". Door focus op de juiste dingen, krijgt u meer tijd en zult u meer voldoening en plezier in het werk ondervinden. En er is een goede kans dat u 'en passant' ook meer kansen ziet.

### Kan ik niet beter een interne mentor nemen?

Misschien. Een externe coach heeft een aantal belangrijke voordelen. Hij kan gemakkelijker afstand houden. Zijn observaties leveren sneller nieuwe inzichten en een frisse kijk op zaken op. En omdat de coach buiten de hiërarchie staat is het gemakkelijker om volstrekt open en eerlijk te spreken. Ook omdat alles wat er gezegd wordt, volstrekt vertrouwelijk is (en blijft).

### Meer informatie?

Voor meer informatie kijk op onze website: [www.dmsbv.nl/onthejob](http://www.dmsbv.nl/onthejob) of neem direct contact op voor een vrijblijvend kennismakingsgesprek.

### Bedrijfsprofiel

DMS biedt nieuw perspectief op zaken met coaching en advies rond strategie en marketing. Wij zijn gespecialiseerd in hightech bedrijven, starters en incubators.

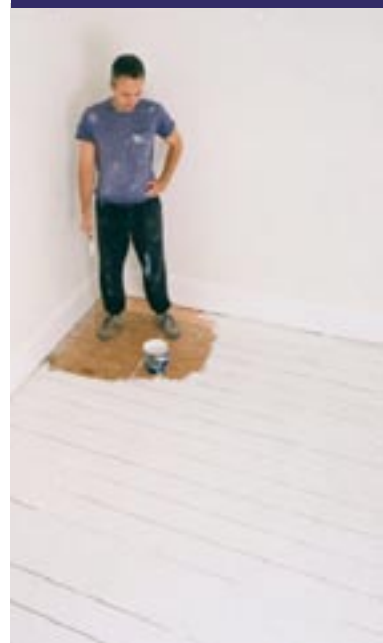
### Hoe waardevol is dit alles voor mijn bedrijf?

Hoe is effectiviteit van commercieel talent uit te drukken? Stel: uw "bijdrage" aan het resultaat eens op € 250.000 (gezien het belang van marketing, BD etc. is dit conservatief). Als u (maar) 10% effectiever wordt (denk ook aan mogelijke nieuwe kansen etc.) levert coaching uw bedrijf € 25.000 per jaar op, terwijl de kosten slechts een fractie van dat bedrag bedragen.

### Wat betekent dit programma in de praktijk?

Over een periode van bijvoorbeeld 4-6 maanden zitten we om de paar weken bij elkaar. In 10 gesprekken werken we 1:1 aan uw zakelijke en persoonlijke doelen - aan uw persoonlijke effectiviteit.

Maar we kunnen ook sparren over: ideeën, concepten, doelen, de beste aanpak, middelen, methodieken, etc.. Tussendoor is het mogelijk contact per telefoon of e-mail te hebben.



**DMS bv**

Schweitzerlaan 46  
5644 DL Eindhoven

F 084 224 5340

E [info@dmsbv.nl](mailto:info@dmsbv.nl)

I [www.dmsbv.nl](http://www.dmsbv.nl)

KvK Eindhoven 17.17.0794